

II ENCONTRO DOS AMIGOS DA CLÍNICA HOPE

Controvérsias atuais em Reprodução Assistida

Mercado: Novas aquisições, o que está por vir

Edson Borges Jr.
Fertility Medical Group
FERTGROUP
Instituto Sapientiae

Declaração:

**Sem conflito de interesse para divulgar
relacionado ao assunto desta palestra**

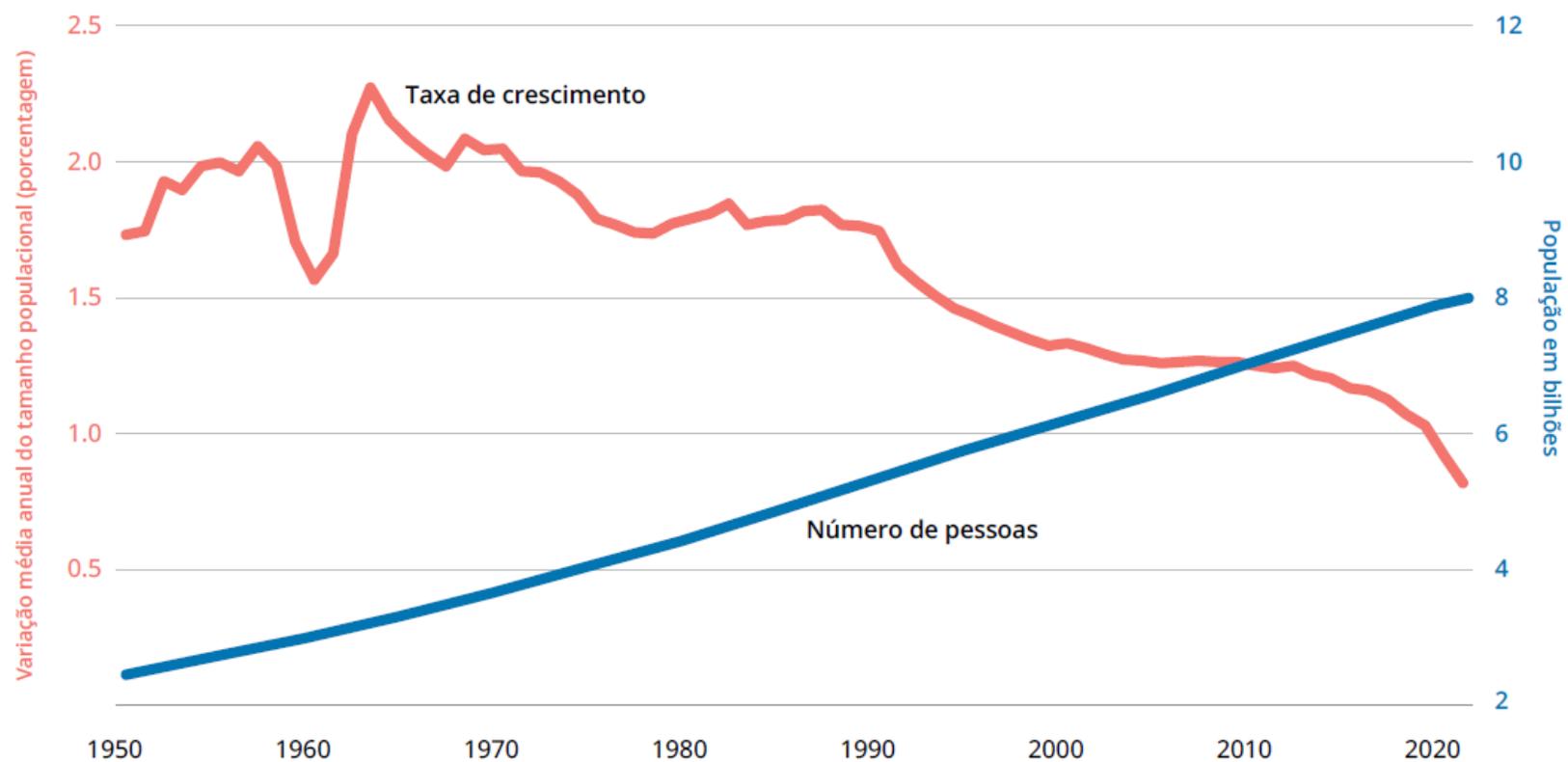
**Resolução do Conselho Federal de Medicina
nº 1.595/2.000**



 situação da população mundial 2023

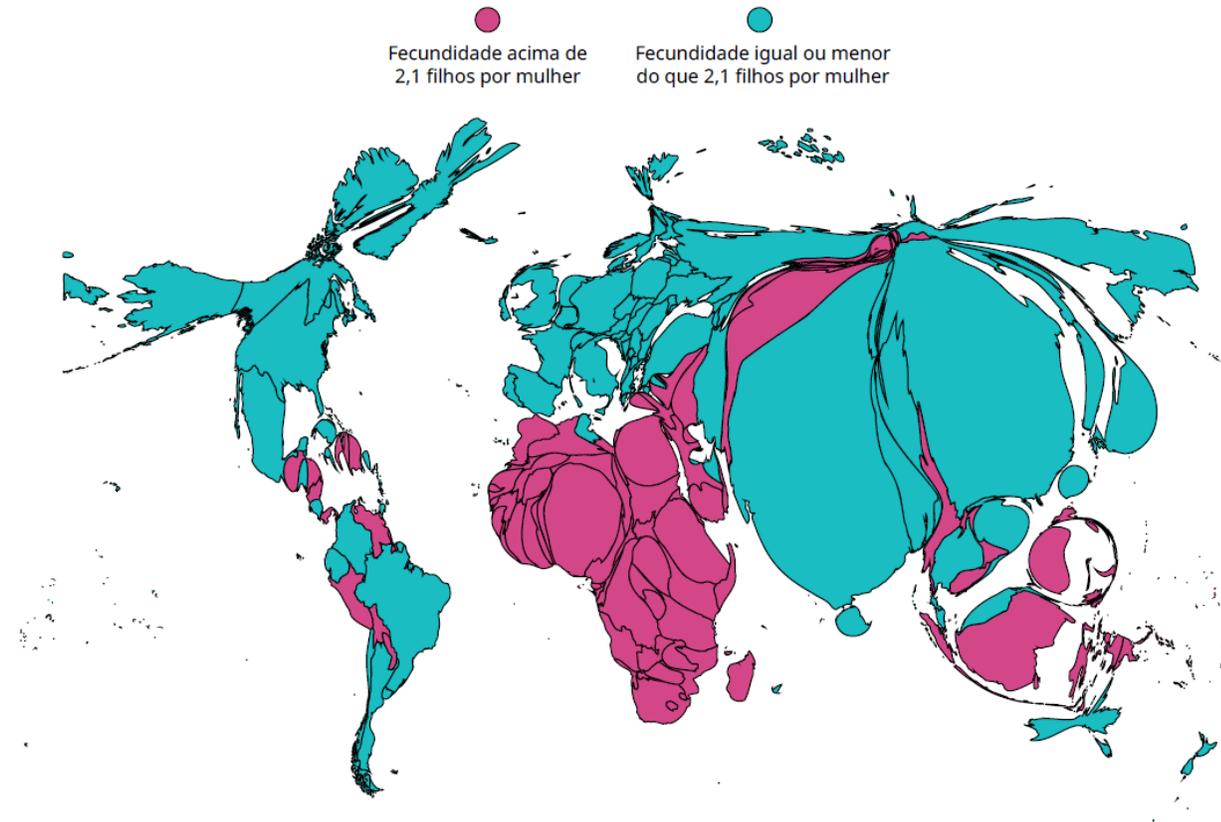
8 Bilhões de Vidas,
INFINITAS
POSSIBILIDADES:
Em defesa de direitos e escolhas

Taxa de crescimento da população mundial, 1950-2021



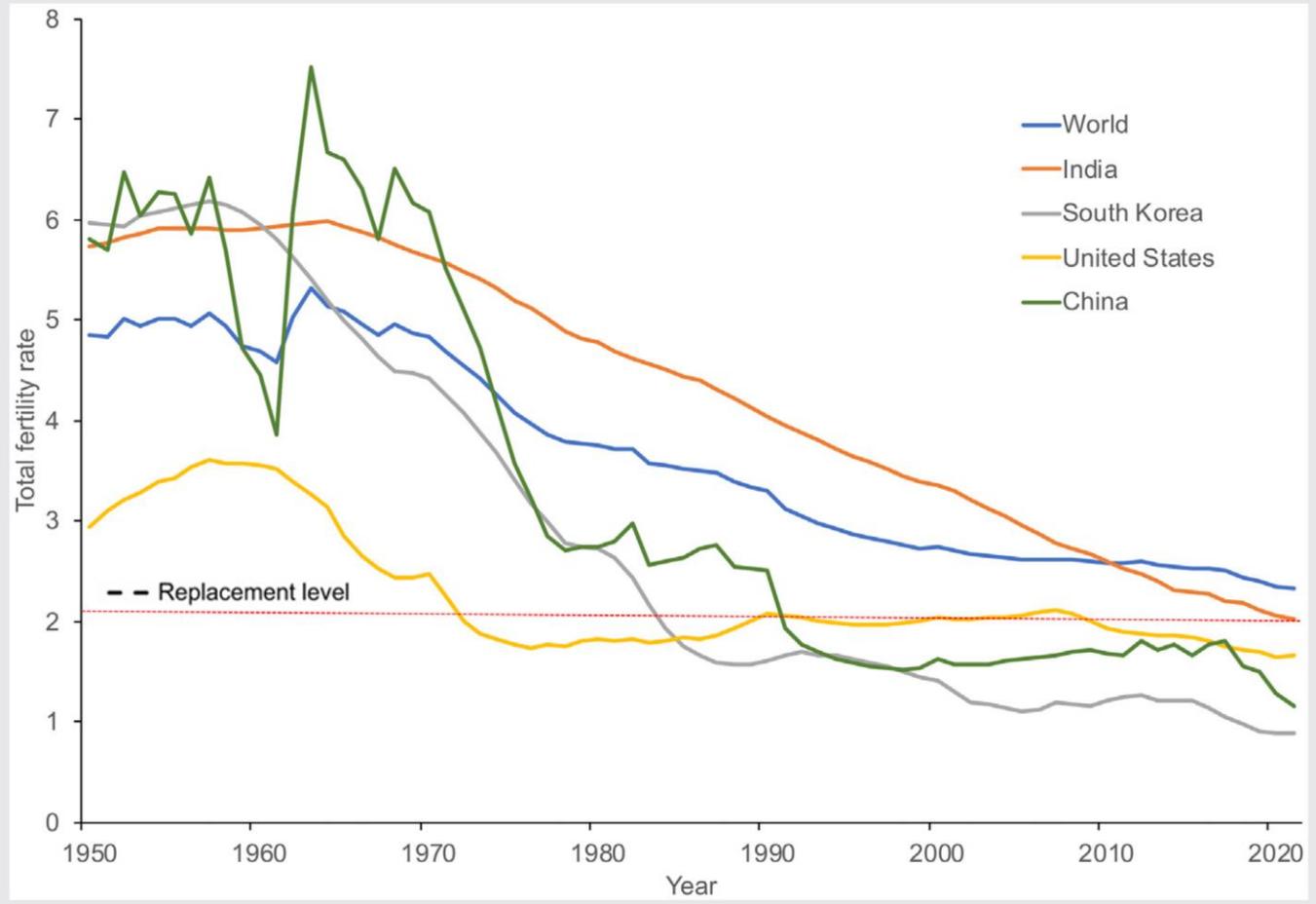
Fonte: UN DESA, 2022.

Mapa da fecundidade mundial proporcional ao tamanho da população do país e do território



Fonte: *UN Population Prospects 2022*.

Dois terços da população mundial vivem em países nos quais a fecundidade total está no nível de reposição de 2,1 filhos por mulher ou abaixo dele, mas essa taxa não é um preditor exato de uma fecundidade de crescimento zero. Veja a página 60 para obter mais detalhes.



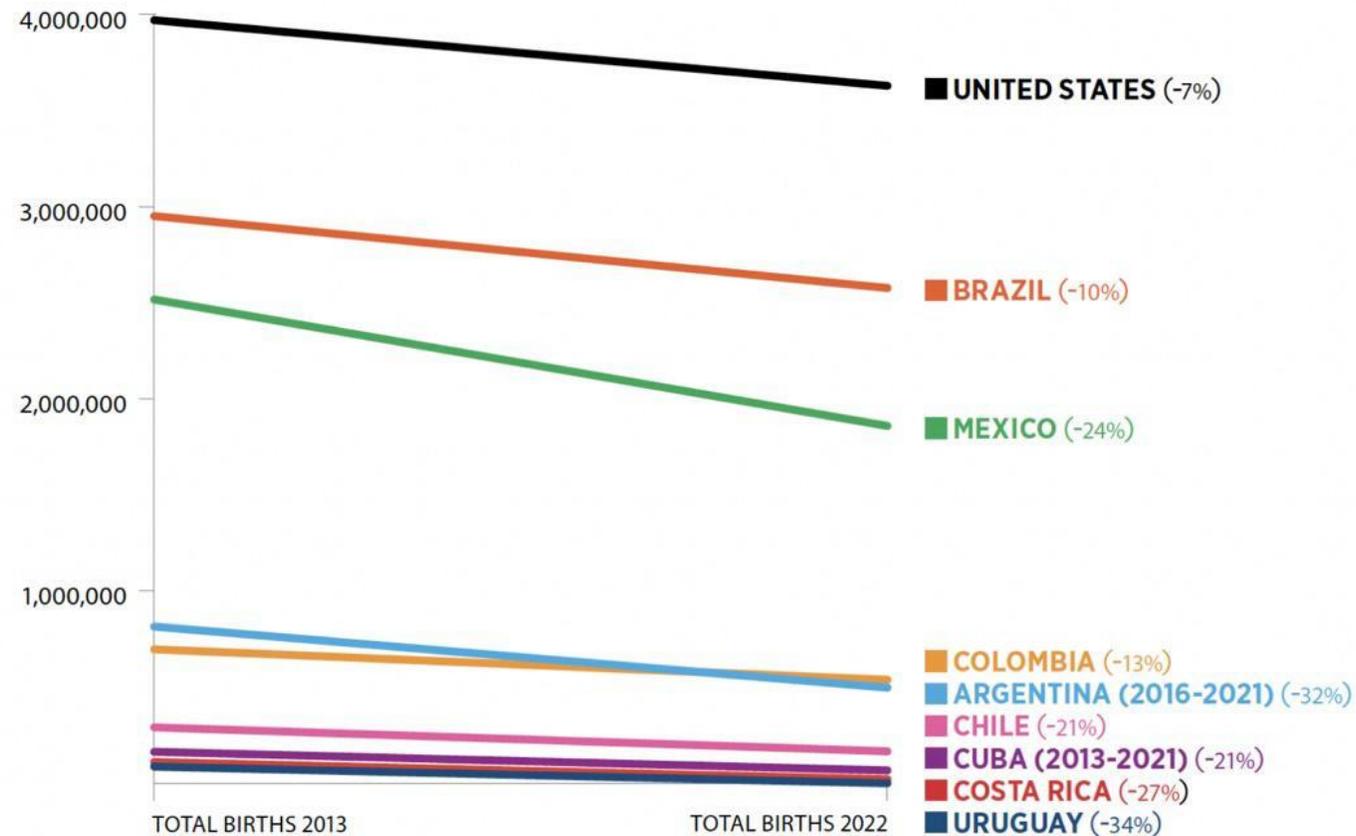
Total fertility rate per women globally and in selected countries. Data from the United Nations Population Division (2022), accessed via <http://ourworldindata.org/fertility-rate>. CC-BY (accessed October 31, 2022).

Anderson. *Reproduction in a changing world*. *Fertil Steril* 2023.



The decline in fertility is a regional trend

In one decade, eight LAC countries had steeper drops in total births than the U.S.



SOURCES: MSP (URUGUAY); DEIS (ARGENTINA); INEC (COSTA RICA); INEGI (MEXICO); INE (CHILE); ONEI (CUBA); DANE (COLOMBIA); IBGE (BRAZIL); CDC (U.S.)

BRAZIL

Latin America's Fertility Decline is Accelerating. No One's Certain Why.

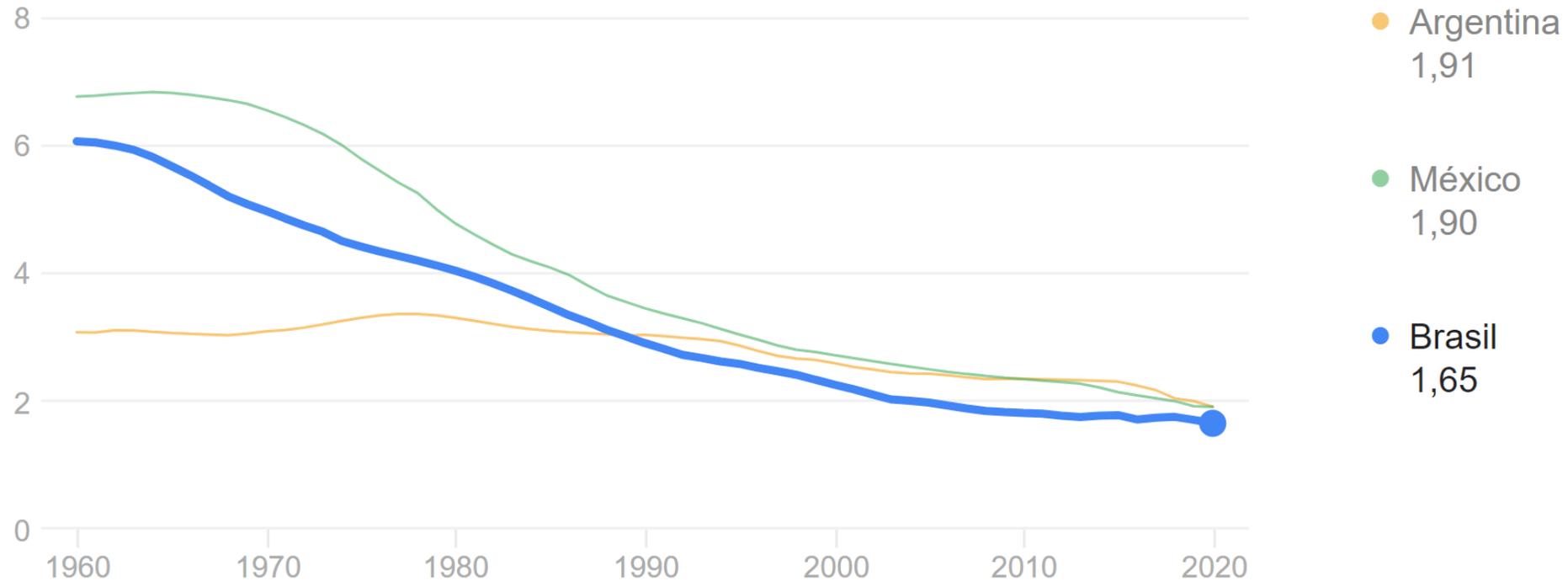
BY PAUL CONSTANCE | JANUARY 4, 2024
The unexpected trend, if it continues, may affect politics and budgets for years to come.

A new census put the country's population at 203 million people—well below the [208 million](#) previously estimated by Brazil's national statistics institute, and even further from the 216 million calculated by the [United Nations](#).

Those missing people didn't vanish or emigrate—they were never born.

Brazil's population grew during the 2010s by just 0.52% per year—half the rate seen throughout the 2000s, and the lowest such percentage since 1872.

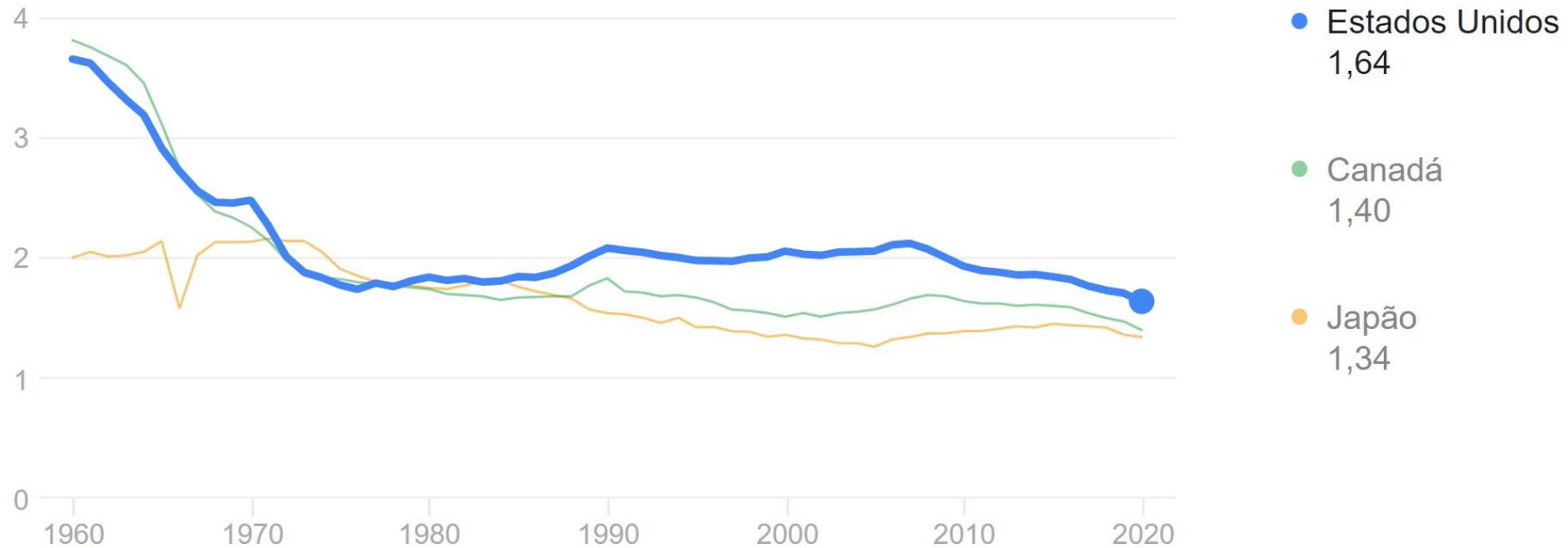
1,65 nascimentos por mulher (2020)



Fontes: Banco Mundial

Feedback

1,64 nascimentos por mulher (2020)

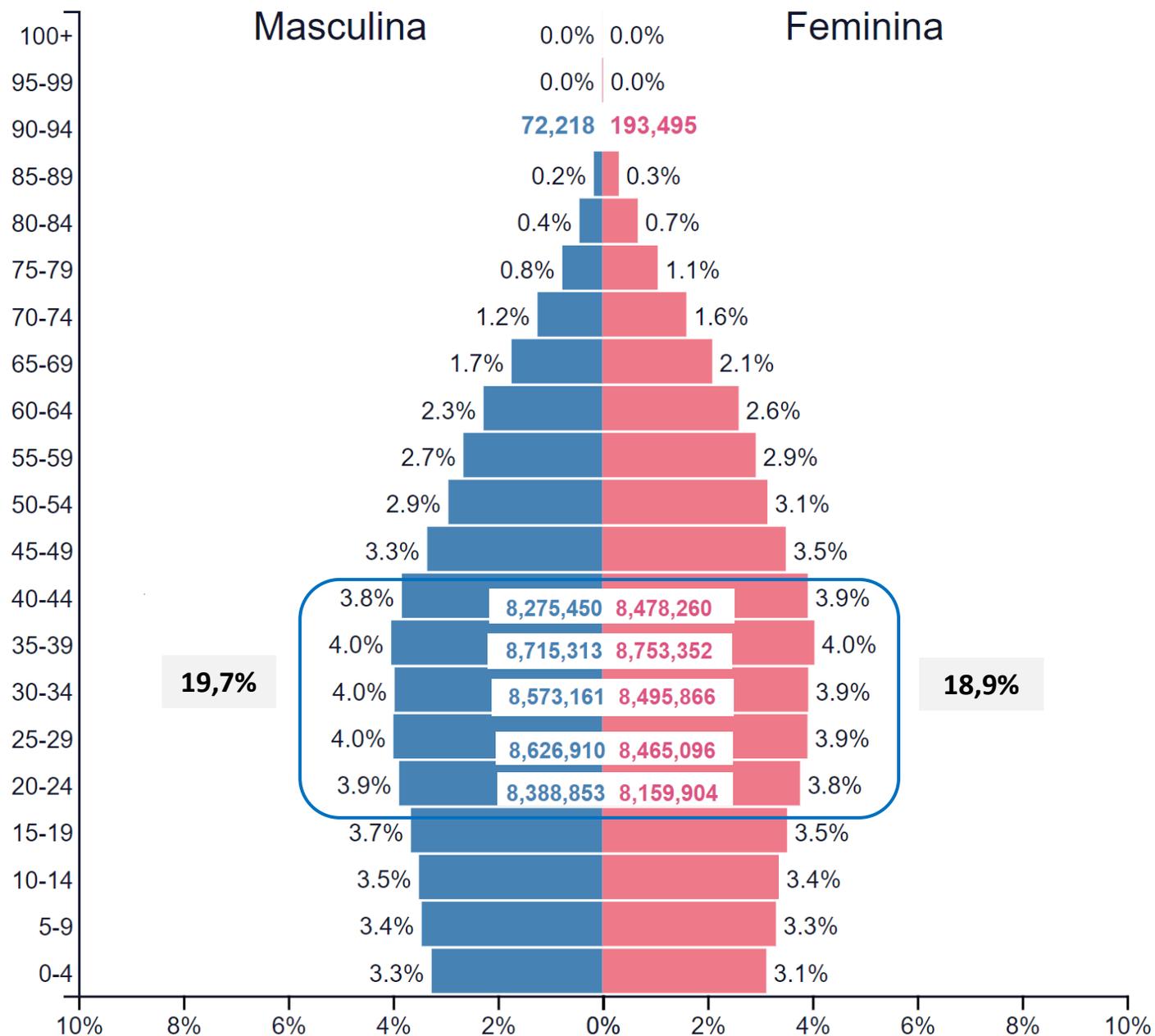


Fontes: Banco Mundial

Feedback

Ano	Filhos por mulher
1950	6,12
1960	6,06
1970	4,97
1980	4,04
1990	2,91
2000	2,26
2010	1,81
2020	1,65
2023	1,62

Fonte: UNFPA



<i>IDADE</i>	<i>TOTAL</i>	<i>HOMENS</i>	<i>MULHERES</i>
20 a 24 anos	16.548.757	8.388.853	8.159.904
25 a 29 anos	17.092.006	8.626.910	8.465.096
30 a 34 anos	17.069.027	8.573.161	8.495.866
35 a 39 anos	17.468.665	8.715.313	8.753.352
40 a 44 anos	16.753.710	8.275.450	8.478.260
	84.932.165	42.579.687	42.352.478
		50.1%	49.9%

Fonte: Censo 2022

- **Infertilidade conjugal: 15%**
- **Homens: ~ 6.380.000**
- **Mulheres: ~ 6.350.000**

**~ 12.700.000 pessoas c/
infertilidade**

- ➔ **Brasil: 39.762 ciclos FIV/ICSI 2023**
- ➔ **68.001 embriões transferidos provenientes OVORECEPÇÃO
DESCONGELAMENTO EMBRIÕES , OVÓCITOS DESCONGELADOS**

~ 2.500.000 nascimentos / ano 2023 no Brasil

~ 24.000 crianças nascidas FIV/ICSI/DESCONGELAMENTO

~ 0,96% crianças nascidas Brasil

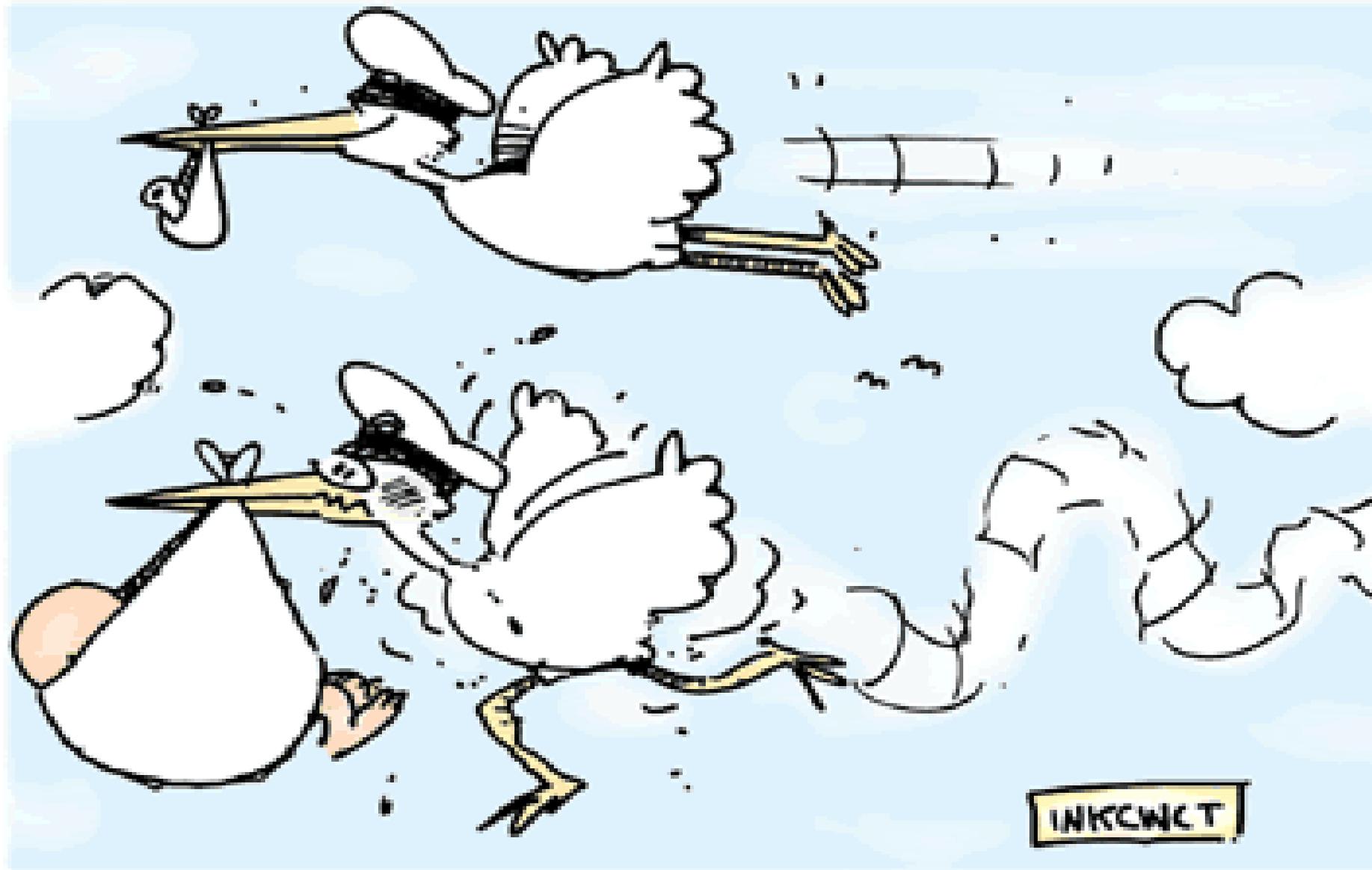
- ➔ **USA: 4%**
- ➔ **Europa: 7% – Japão: 9%**
- ➔ **Dinamarca – Finlândia: 10%**

O tratamento da infertilidade tornou-se um grande negócio em todo o mundo.



*Uma especialidade médica que começou como uma atividade acadêmica, inovadora e de pesquisa agora **evoluiu para um serviço industrial e comercial que se expandiu muito além do tratamento da infertilidade.***





FERTIGOU ***Novos tipos de Famílias***

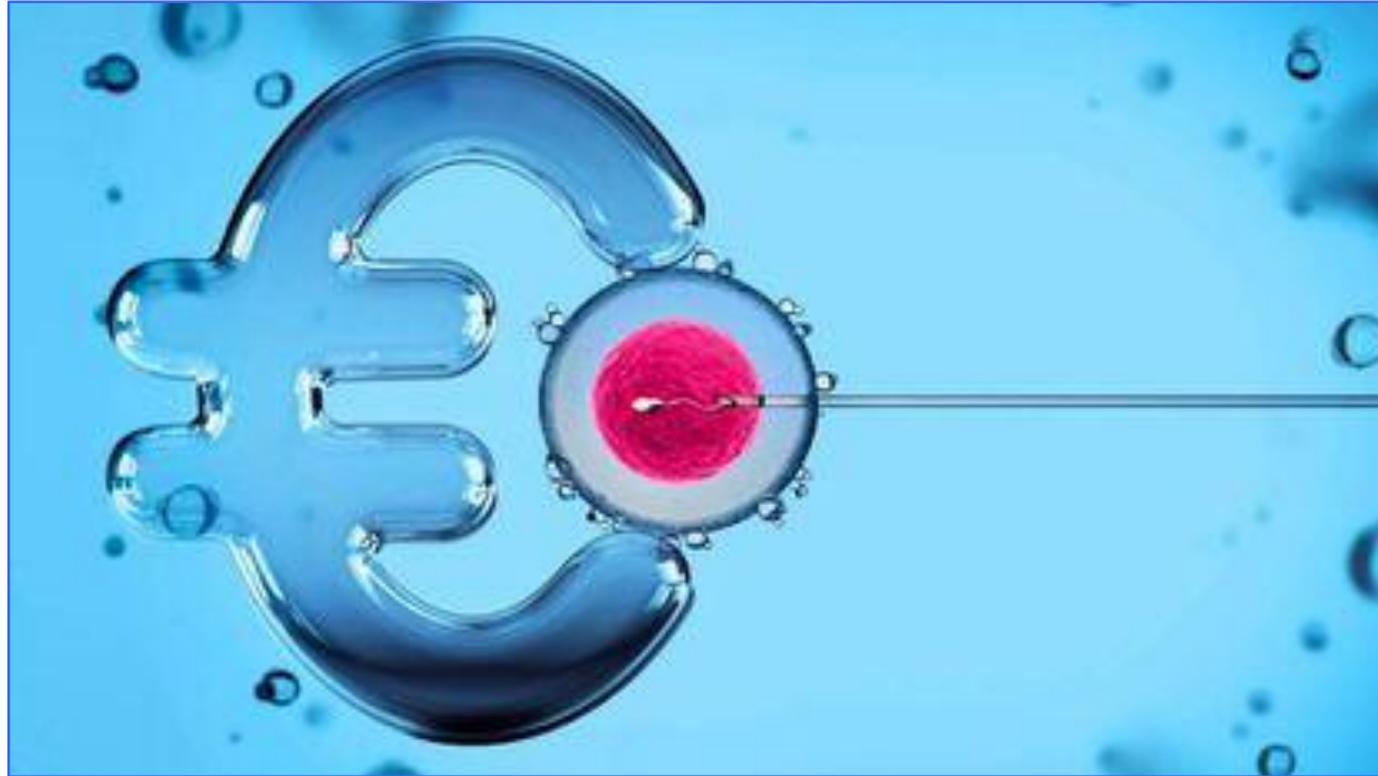


19 composições familiares (IBGE)





Mercado de RA no mundo



Richard Scott - RMA-NJ was in 2017 acquired by the Valencia Fertility Institute (IVI), at the time one of the largest international chains of fertility centers, originally started in Spain, in the process creating IVI-RMA Global



Boston IVF was one of the pioneering IVF clinic networks in the U.S. was acquired in 2019 by NMH Health PLC, an Emirates-owned London Stock Exchange listed healthcare company that also owned Spain's second-biggest IVF clinic network, the Eugin Group, into which Boston IVF was integrated



NMH HEALTHCARE LTD

Company number 07825690

December 2020, NMH sold Eugin (with Boston IVF) to the German hospital network company *Fresenius Helios* for *\$525.7 million*.



IVI-RMA Global, in turn, in 2022, in a record-breaking blockbuster deal was acquired by *KKR & Co.* at an *approximate enterprise value of \$4 billion*.

Fresenius sells fertility business to KKR and GED Capital

Sale of Eugin Group marks latest bid by private equity to capitalise on demand for fertility services



GED Capital and KKR-owned fertility group IVI RMA have bought Eugin in a deal worth up to €500mn including earn-outs © Kostas Tsironis/Bloomberg

PE Deals

KKR-backed IVI RMA to acquire Eugin Group's North American IVF operations

The seller is healthcare group Fresenius.

Iris Dorbian - 9 November 2023

November of 2023, *KKR & Co*, which just the year before had acquired *IVI-RMA Worldwide*, announced the ***acquisition of U.S. and Canadian operations of the Eugin Group***, for a rumored ***\$600 million***

This acquisition did not include Eugin's Spanish and other European assets).

Company Directory

ASSET CLASS

All Asset Classes



INDUSTRY

Healthcare



REGIONS

All Regions



COUNTRIES

All Countries



PORTFOLIO COMPANY	REGION	COUNTRY			
+  123DENTIST	Americas	Canada		Americas	United States
+ 	Asia Pacific	New Zealand		Americas	United States
+ Asclepius	Americas	United States		Americas	United States
+ 	Europe, The Middle East And Africa	Switzerland		Americas	United States
				Asia Pacific	Japan



Americas

United States



Americas

United States



Europe, The
Middle East And
Africa

United Kingdom



Europe, The
Middle East And
Africa

France



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



Asia Pacific

Australia



Europe, The Middle East And Africa

Spain



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



Asia Pacific

India



Americas

United States



Asia Pacific

China



Americas

United States



Asia Pacific

Australia



Asia Pacific

Philippines



Americas

United States



Europe, The Middle East And Africa

Denmark



Asia Pacific

China



Asia Pacific

Japan



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



Asia Pacific

China



Americas

United States



Americas

United States



Americas

United States



43 empresas na área de SAÚDE

CCRM (the Colorado Center for Reproductive Medicine), which, founded by **William Schoolcraft** as a private infertility center, rose to significant academic sold after several earlier investment trunks, in 2021 *to private equity under the name United Women's Healthcare (Unified)*.



Table. Tristate area's fertility centers and their ownership format (in alphabetic order)

Name	Ownership Format
Advanced Fertility Services	Private
Braverman IVF & Reproductive Immunology	Private
Center for Advanced Reproductive Medicine & Fertility	Private
CCRM Fertility -NY	Equity - national chain
CCRM - Institute for Reproductive Medicine	Equity – national chain
CCRM - Institute for Reproductive Medicine and Science	Equity – national chain
Chelsea Fertility NYC	Private
CHR	Private
Columbia University Fertility Center	Academic
Diamond Institute for Infertility & Menopause	Private
Extend Fertility*	Private
Fertility Institute of NJ & NY	Private
Generation Next Fertility	Private
Genesis Fertility & Reproductive Medicine	Private
Greenwich Fertility	Private
Island Reproductive Services	Private
IVI-RMA-NJ Worldwide	Equity – worldwide chain
Kindbody	Equity – national chain
Kofinas Fertility Group	Private
Legacy IVF	Private
Morgan Fertility and Reproductive Medicine	Private
New Hope Fertility Center	Private
Neway Fertility	Private
Northwell Health Fertility	Academic
NYU Langone Fertility Center	Equity – national chain
Offices for Fertility and Reproductive Medicine	Private
Rejuvenating Fertility Center	Private
RMA-NY	Equity – national chain
Sher Fertility Solutions	Equity – national chain
Spring Fertility*	Equity – national chain
Stony Brook Medicine – Island Fertility	Academic
The New York Fertility Center	Private
Weill Cornell Medicine – Center for Reproductive Medicine	Academic

- **Impilo AB**, the Sweden based private equity firm has acquired **The Fertility Partnership Ltd**, the UK based operator of reproductive health clinics.
- **CARE Fertility Group Limited**, the UK based fertility treatment provider, has acquired **Bath Fertility Centre Limited**, the UK based company that operates IVF centres.
- **Universal Clinics S.L.U**, the Spain based provider of reproductive services, has agreed to acquire **GINEFIV SL**, the Spain based fertility clinic.
- **EUVITRO S.L.U.**, the fertility treatments provider has acquired **AVA Clinic SIA**, the Latvia based operator of infertility treatment clinics.
- **Ovation Fertility**, the US based IVF laboratory services provider, has agreed to acquire **Midwest Fertility Specialists**, the US based provider of fertility care services.
- **Virtus Health Limited**, the listed Australia based fertility care services provider, has acquired **Fertilitetsklinikken Trianglen Aps**, the Denmark based fertility clinic operator for €27.1m.
- **Virtus Health Limited**, the listed Australia based fertility care services provider, has acquired **Complete Fertility Ltd**, the UK based fertility care centre operator for €6.2m.
- **NL Holding GmbH**, the Germany based healthcare services provider, has acquired **ProCrea Lab SA**, the Switzerland based fertility centre operator.

FERTILITY MARKET MAP

CONSUMER TESTING AND TREATMENT



EDUCATION



BENEFITS



CLINICS



TRACKING



SERVICES AND SUPPORT



BIOTECH



IVF TECH

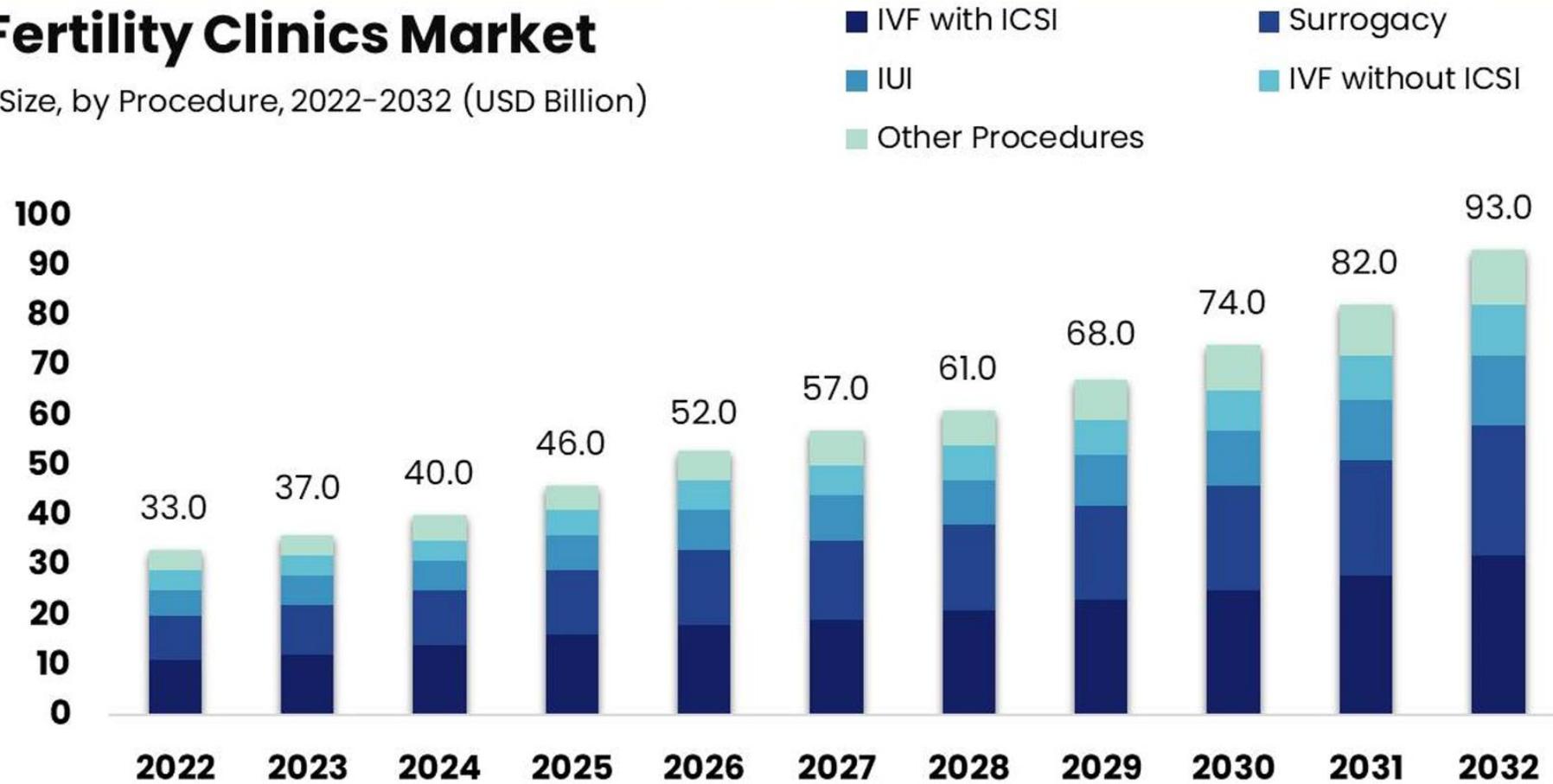


FINANCING



Fertility Clinics Market

Size, by Procedure, 2022-2032 (USD Billion)



The Market will Grow
At the CAGR of:

11.2%

The forecasted market
size for 2032 in USD

\$93.0B



MarketResearch
WIDE RANGE OF GLOBAL MARKET REPORTS

The changing world of IVF: the pros and cons of new business models offering assisted reproductive technologies

Pasquale Patrizio¹  · David F. Albertini^{2,3} · Norbert Gleicher^{3,4,5,6} · Arthur Caplan⁷

Três tipos de modelos de negócios:

- (a) Crescimento progressivo de práticas e expansões ***de propriedade de médicos*** (modelo tipo I);
- (b) ***Firmas de investimento privado*** entrando no mercado de FIV através da aquisição de empresas e sua fusão em redes (modelo tipo II), com os médicos permanecendo empregados e tornando-se acionistas após seu “cash out”;
- (c) Estabelecimento de novas clínicas independentes de FIV, ***totalmente financiadas por investidores*** que contratam endocrinologistas reprodutivos para geri-las de forma rentável sob uma variedade de programas de incentivo (modelo tipo III).

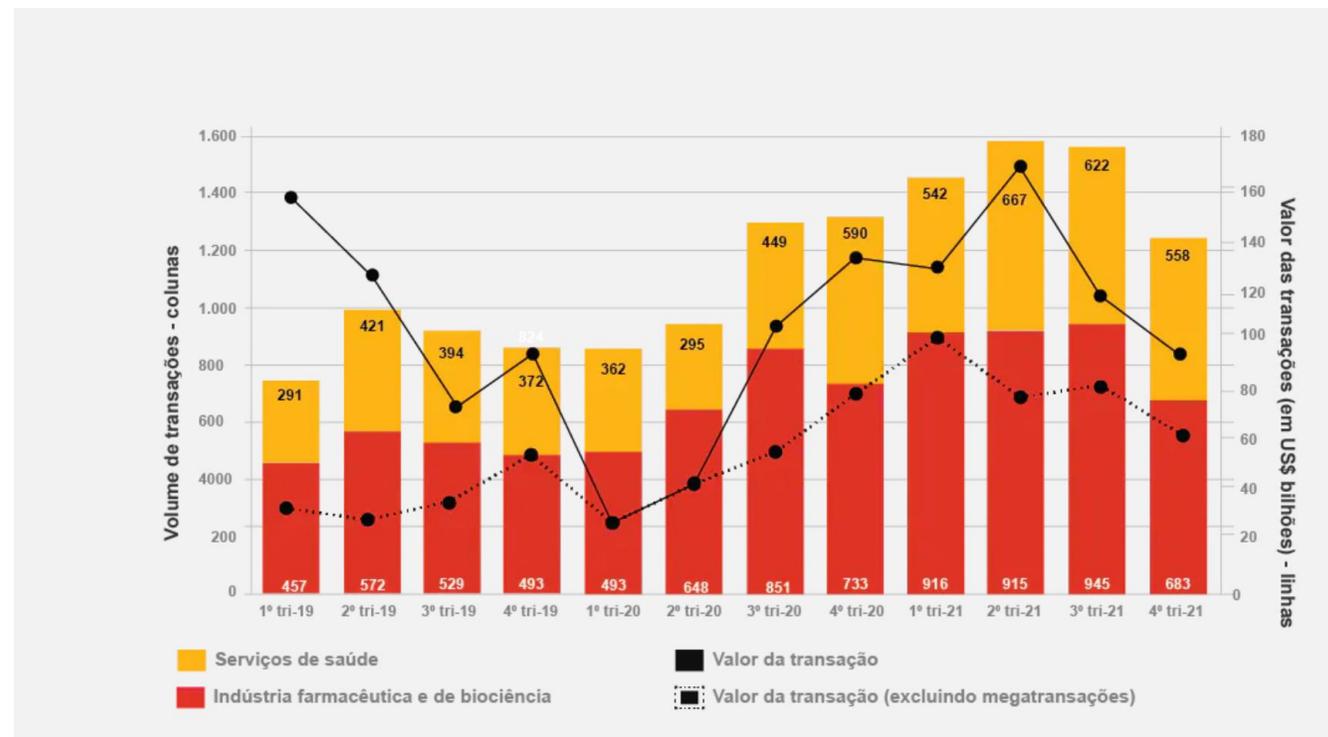
IVF organizations	Model I	Model II	Model III
Boston IVF	✓	✓	
CCRM	✓	✓	✓
HRC	✓	✓	✓
Integramed*		✓	
Ovation Fertility	✓	✓	
Prelude/Inception		✓	
IVI-RMA Global	✓	✓	
Vios	✓	✓	

CCRM Colorado Center Reproductive Medicine, *HRC* Huntington Reproductive Center, *IVI-RMA* Instituto Valenciano Infertilidad-Reproductive Medicine Associates. *Filed for bankruptcy in 2020

Mercado de RA no Brasil



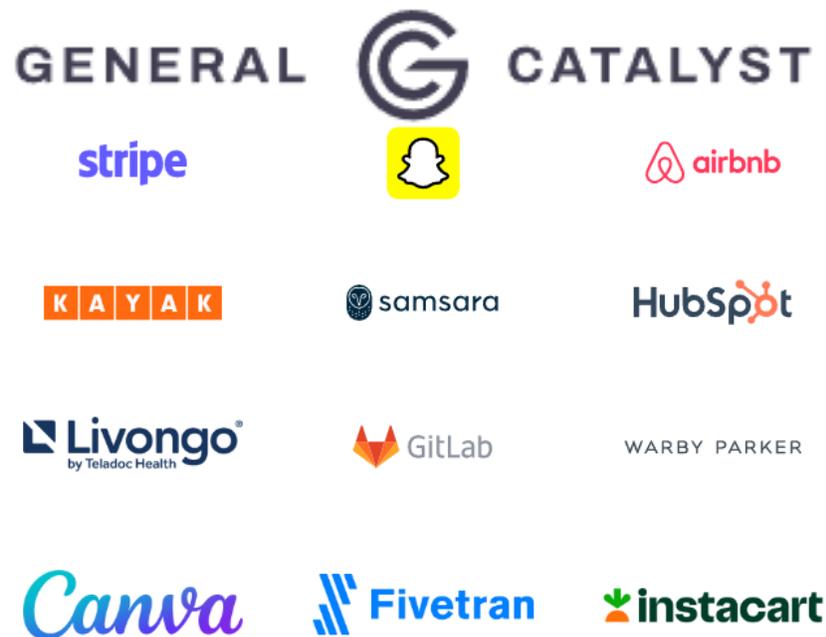
- O setor de saúde vem passando por um *forte processo de consolidação nos últimos anos*.
- De 2003 para cá, foram *817 negócios, colocando o segmento entre um dos dez que mais transacionou no período*, demonstrando um grande apetite por fusões e aquisições (M&A - Mergers and Acquisitions).
- Nesses últimos anos foram realizadas cerca de *500 transações no setor que, juntas, movimentaram quase R\$ 90 bilhões (US\$ 18 bilhões)*.
- Desse volume, *cerca de 90% foram fechadas por dez grupos consolidadores* — Rede D’Or, Intermédica, Dasa, DaVita, Hapvida, Fleury, Oncoclínicas, Sabin, Viveo e Hermes Pardini.



Previsões para 2024: revelando o futuro das fusões e aquisições na área da saúde

Portal de Fusões e Aquisições 10 de dezembro de 2023 [Estimativa de tempo de leitura: 10 minutos](#)
[Estratégia de Venda / Compra](#), [JORNADA PARA M&A](#), [Acontece em M&A](#), [HeR](#)

- **Novos play** que mais pl desde emp empresas d a General C Conferência um movime de risco.



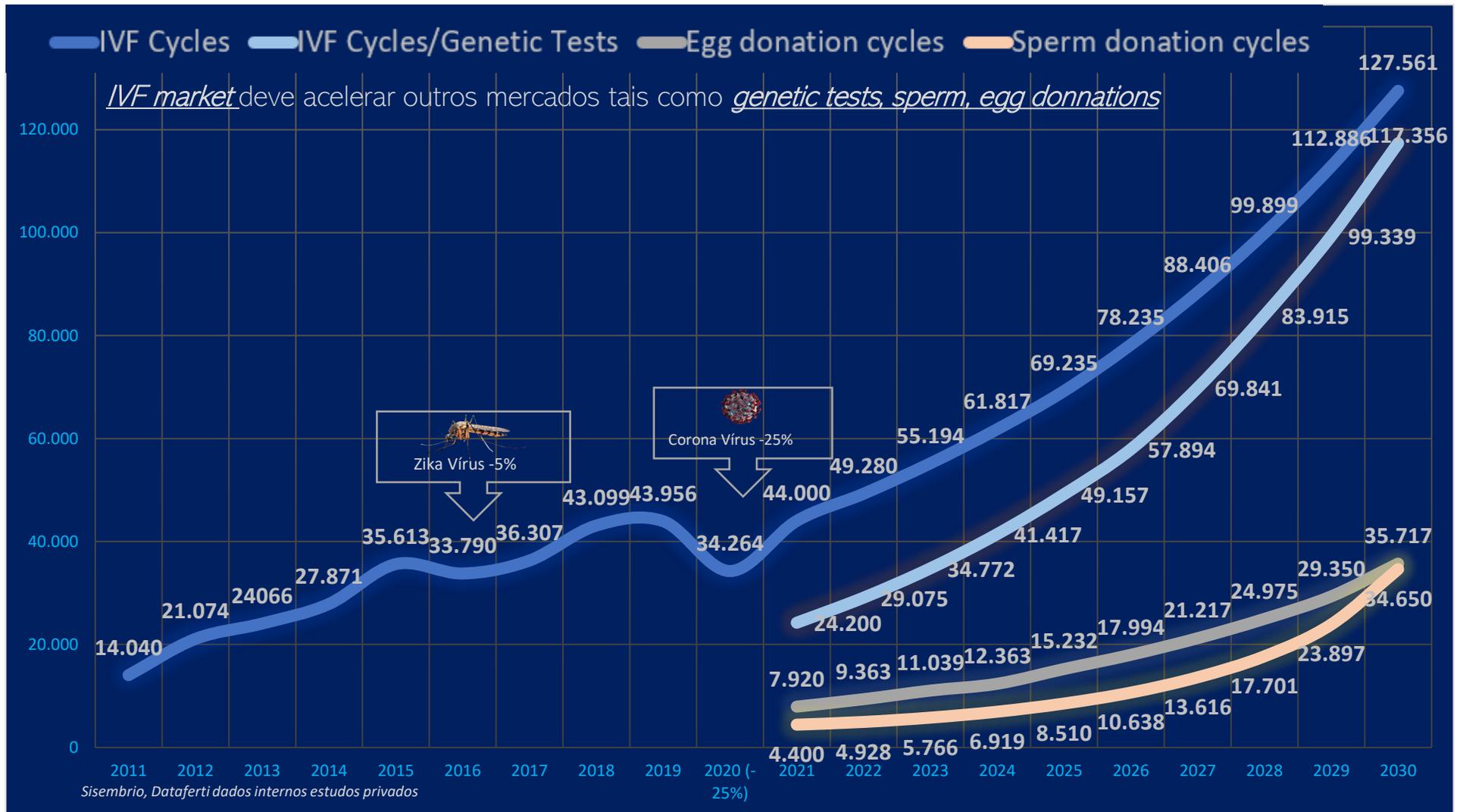
indicação, espere mercado de saúde, o a Amazon|até tecnologia como o último dia do n sistema de saúde, empresa de capital

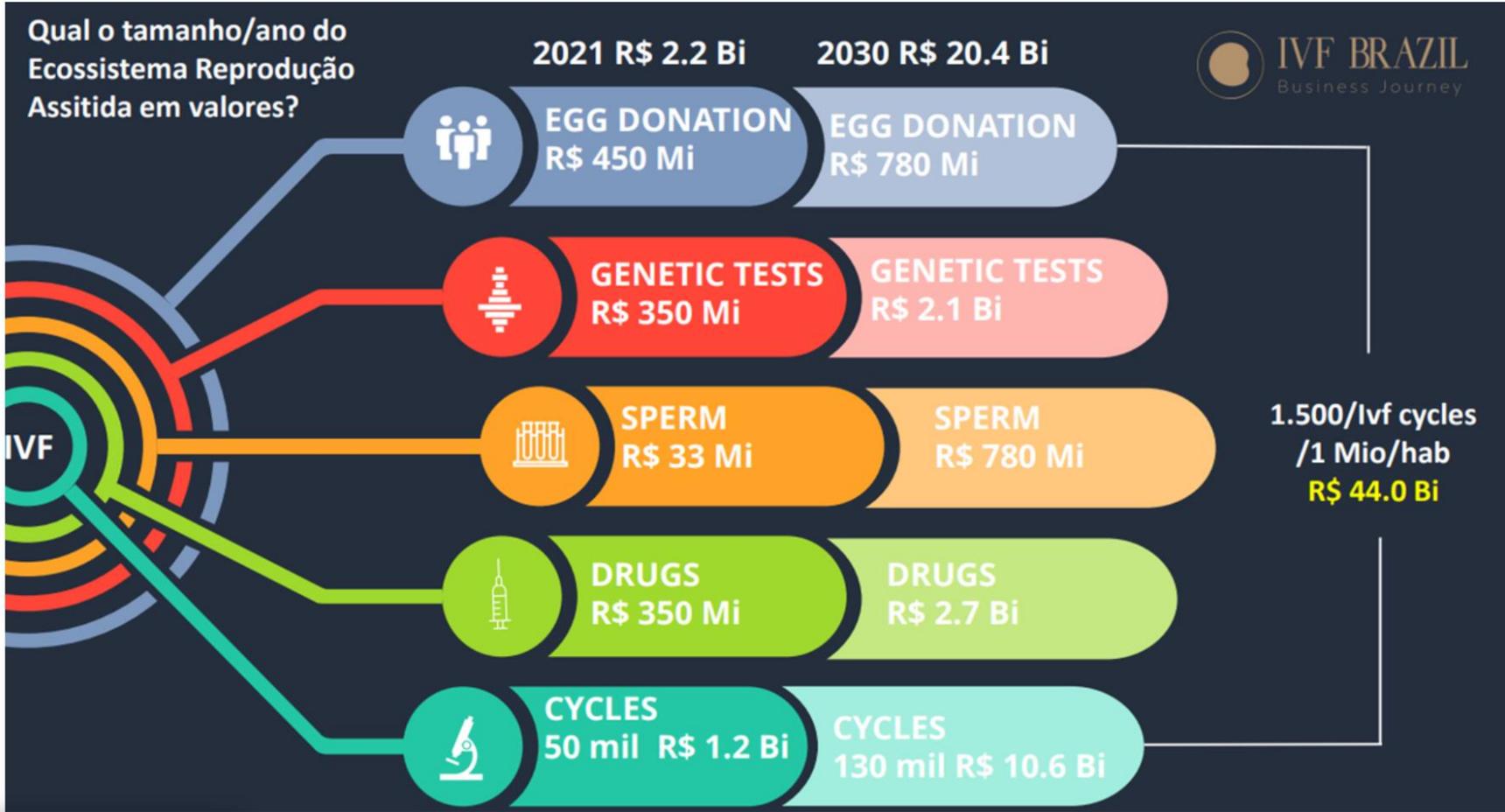
Setor de medicina reprodutiva no Brasil pode chegar a R\$ 3 bilhões até 2026

O setor de medicina reprodutiva deve intensificar as atividades de fusões e aquisições (M&A) e crescer em média 23% ao ano até 2026 no Brasil, segundo um estudo inédito realizado pela Redirection International, empresa especializada em assessoria de fusões e aquisições. O estudo foi feito a partir de modelos econômicos e estatísticos, com base nos dados globais e nacionais do setor, e aponta que atualmente o mercado brasileiro movimentava cerca de R\$ 1,3 bilhão e chegará ao final de 2026 com pouco mais de R\$ 3 bilhões.

3 ondas nos mostram similaridades na dinâmica de crescimento dos mercados USA x Brasil







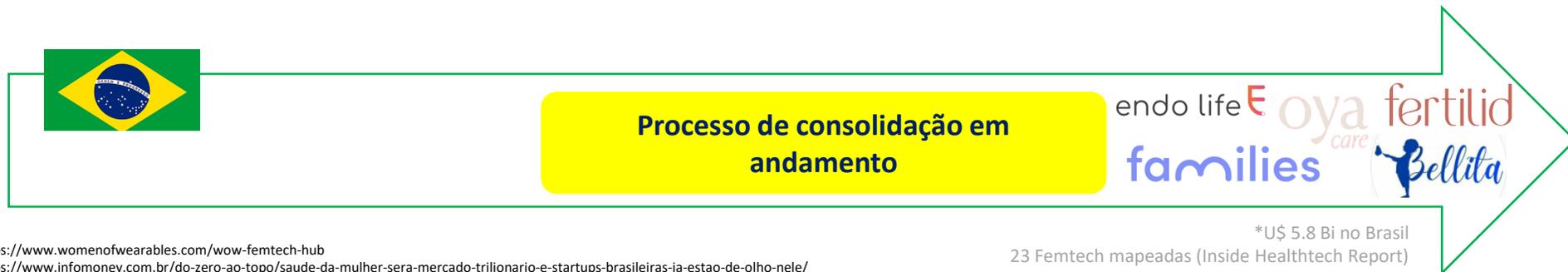
How big is this market?

According to [one report](#), the global *male infertility market hit \$4 billion in 2022 and will climb to nearly \$6 billion by 2030.*

The growth is driven *by increased awareness (and acceptance) of male infertility, growth in the infertility category overall, and media headlines on declining sperm counts*



USA IVF Market foi acelerado pelos fundos, agora apostam (também) nas FEMTECHs*



*<https://www.womenofwearables.com/wow-femtech-hub>
 *<https://www.infomoney.com.br/do-zero-ao-topo/saude-da-mulher-sera-mercado-trilionario-e-startups-brasileiras-ja-estao-de-olho-nele/>
 ** Frost & Sullivan

Startup lança benefícios corporativos para cuidados de fertilidade



Empresas oferecem tratamentos de fertilidade como benefício corporativo

Tecnologia e Internet:

1. Adobe
2. Airbnb
3. Amazon
4. Apple
5. Cisco
6. Dell
7. eBay
8. Etsy
9. Facebook
10. Google
11. HP Inc.
12. IBM
13. Intel
14. LinkedIn
15. Lyft
16. Microsoft
17. Netflix
18. Oracle
19. Pinterest
20. Salesforce
21. Spotify
22. Twitter
23. Uber
24. Visa

Serviços Financeiros:

1. Bank of America
2. Goldman Sachs
3. JPMorgan Chase
4. Mastercard

Cafeteria e Varejo:

1. Starbucks



THE INCEPTION FERTILITY BRAND FAMILY

A network of brands that touches every stage of the fertility life cycle

Bringing best-in-class technology to fertility treatment

inception

Fertility Ventures 2015



Fundação: 2016 - em 5 anos:

- 60 clínicas
- 40 localidades
- 10.640 ciclos FIV/ano
- 2º do ranking em volume de ciclos FIV
- 2019 é comprada pela Inception



Advanced Fertility Center of Chicago
The Prelude Network



Arizona Reproductive Institute
The Prelude Network



Indiana Fertility Institute
The Prelude Network



Pacific Fertility Center
The Prelude Network



Tennessee Fertility Institute
The Prelude Network*



Banco de óvulos que atende o Grupo e + 10 outras redes menores e médicos independentes



Serviço de financiamento que agrupa as tentativas, medicações, testes genéticos, óvulos, medicações de todo o grupo



Programa de Baixo Custo –mínima estimulação, baixa complexidade e até FIV convencional



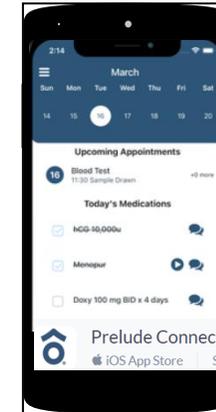
Central de armazenagem criogênico e long storage



Farmácia preferencial - virtual
Medicações prescritas por toda a rede Prelude



Sistema de Gestão que concentra todas as informações dos pacientes. Patient Journey e experiências aos pacientes



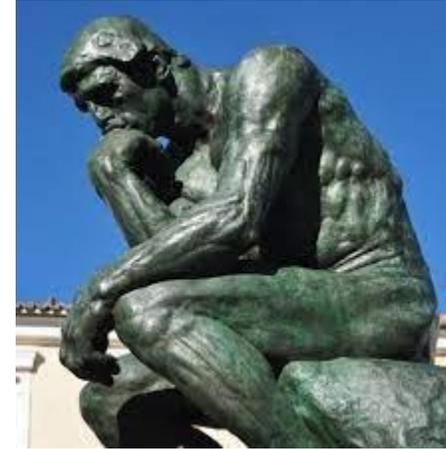
Unidade exclusiva de avaliação de novas aquisições

<https://www.preludefertility.com/>

<https://www.prnewswire.com/news-releases/the-prelude-network-launches-innovative-first-of-its-kind-industry-app-that-empowers-patients-to-take-more-control-over-their-fertility-journeys-301300387.html>

https://www.sartcorsonline.com/rptCSR_PublicMultYear.aspx?reportingYear=2019

Reflexões



- ***A grande maioria das clínicas de fertilização in vitro são privadas,*** pertencentes a um indivíduo ou grupo de médicos ou pertencentes a grupos de capital privado e muitas vezes cogeridas por médicos que venderam as suas práticas aos investidores (grupos de capital).
- Apenas uma pequena minoria de clínicas que reportam dados (***< 5% - Brasil) está atualmente em centros acadêmicos.***

Impacto potencial de fusões e aquisições: uma análise dos contras e prós

Potenciais impactos negativos (CONS)



- a) As fusões e aquisições de práticas clínicas criarão, sem dúvida, ***vantagens competitivas de mercado e colocarão novos desafios financeiros para práticas privadas independentes e de menor dimensão.***

- b) ***Baixa oferta de opções de tratamento acessíveis.*** Os lucros, e não os pacientes, surgem como a principal prioridade, muitas vezes deixando de lado a importância dos resultados do ciclo e da satisfação dos pacientes.

Impacto potencial de fusões e aquisições: uma análise dos contras e prós

Potenciais impactos negativos (CONS)



c) Os jovens médicos, embriologistas, enfermeiros, etc., podem ter menos poder de negociação com as empresas.

d) Seleção de pacientes com melhores prognósticos e evitarão pacientes com pior prognóstico.

Impacto potencial de fusões e aquisições: uma análise dos contras e prós

Potenciais impactos negativos (CONS)



e) Os interesses comerciais podem confundir as necessidades de diagnóstico e a precisão, ***oferecendo testes não validados denominados “add-ons”***, que não são comprovados e são dispendiosos.

f) ***Menos programas de formação académica*** – os centros académicos não podem competir e, se não se adaptarem a estes novos modelos de negócio, provavelmente estarão no limite de extinção. Quem treinará a próxima geração de endocrinologistas reprodutivos e profissionais de infertilidade?

g) ***A amplitude da saúde da mulher*** relacionada com a endocrinologia reprodutiva e distúrbios metabólicos e hormonais ***seria marginalizada***.

Impacto potencial de fusões e aquisições: uma análise dos contras e prós

Potenciais impactos positivos (PROS)



- a) ***Facilitando especialmente uma expansão sem precedentes em número de clínicas de fertilização in vitro, melhorando assim o acesso aos cuidados.***
- b) Os esforços de *marketing* alargados fornecem mais informações ao público e, no processo, são susceptíveis de ***ajudar a desestigmatizar a infertilidade.***

Impacto potencial de fusões e aquisições: uma análise dos contras e prós

Potenciais impactos positivos (PROS)



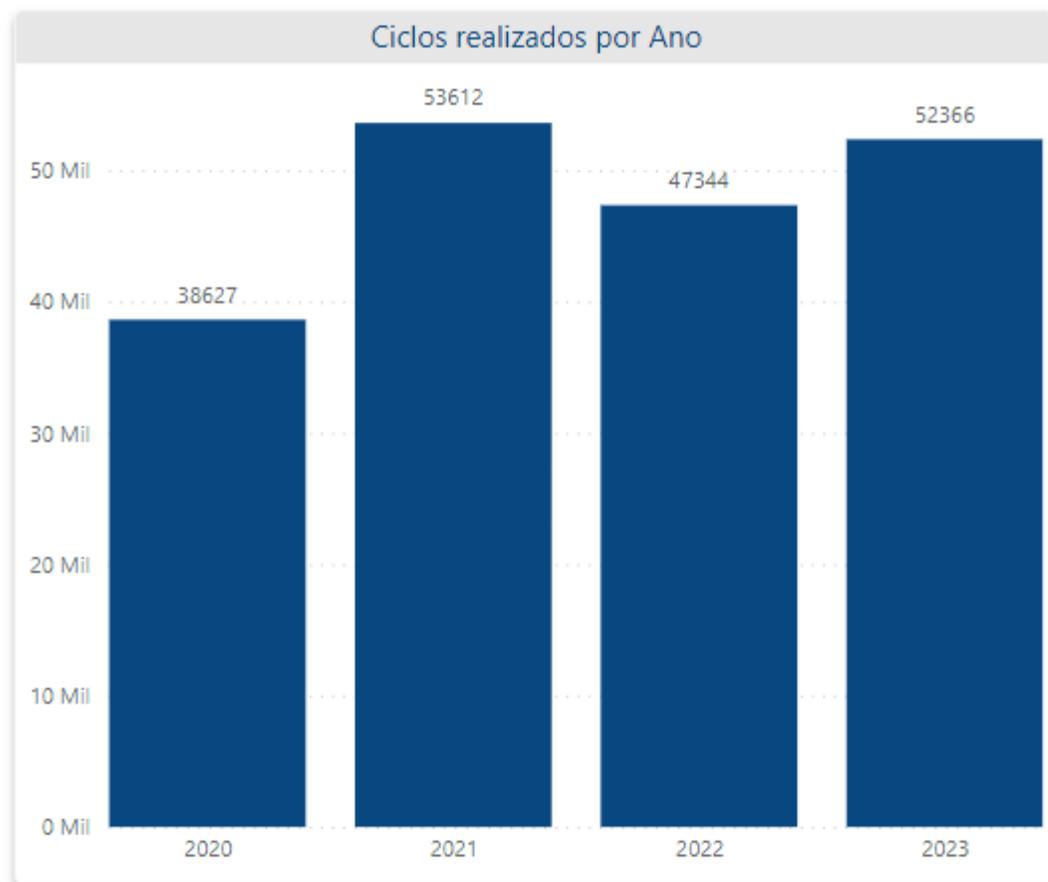
c) Preços mais baixos para o tratamento.

d) Em princípio, estas mega indústrias fortes em termos de capital poderiam ter **mais poder político para emprestar a sua voz ao apoio a causas** que exigem cobertura de seguros para serviços de infertilidade e convencer os legisladores a aprovar projetos de lei.



SisEmbrío

Sistema Nacional de Produção de Embriões



Resumo de dados

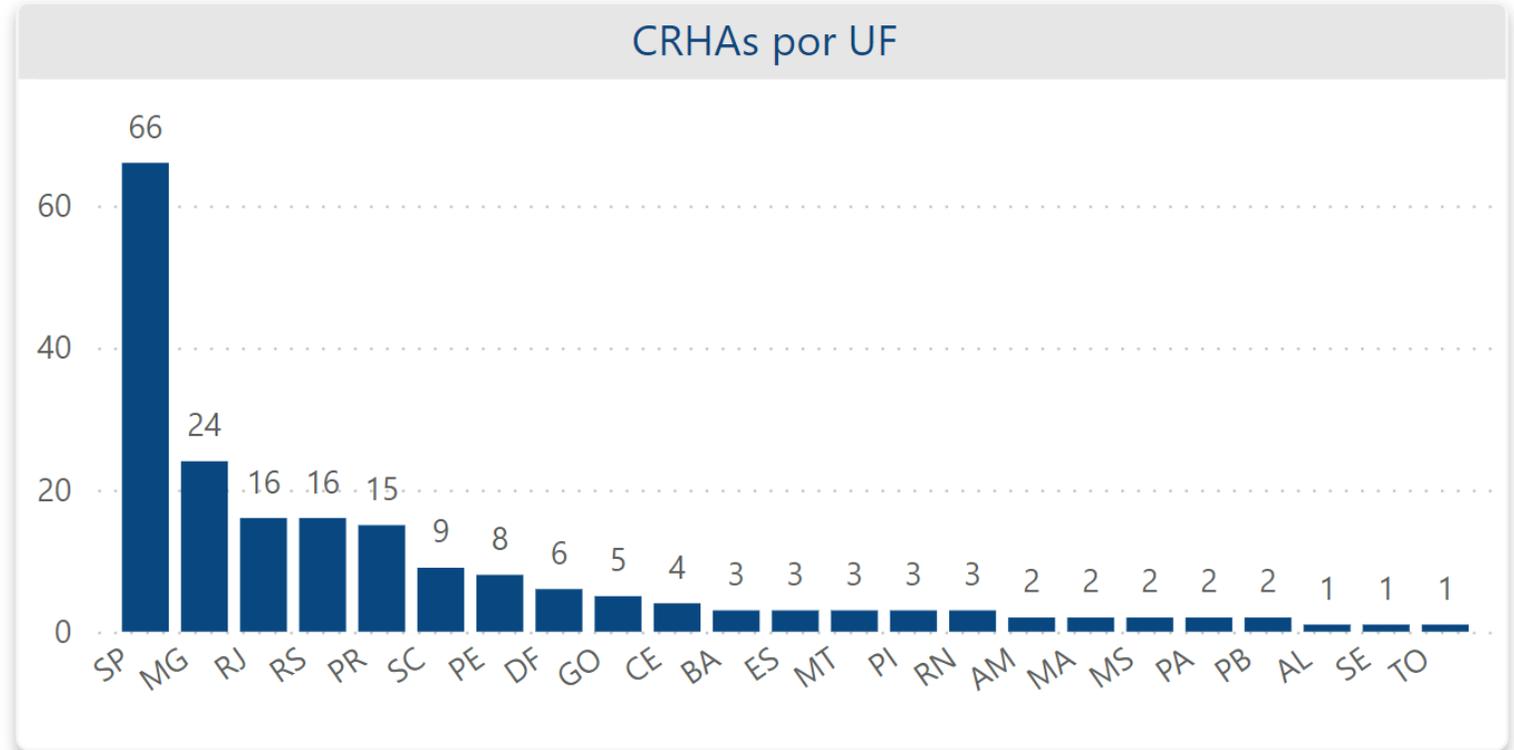
UF	CRHAs	Ciclos realizados	Embriões transferidos	Embriões descartados
AL	1	22	14	
AM	2	490	371	641
BA	3	4.107	732	5.425
CE	4	3.396	921	6.141
DF	6	3.598	1.380	4.490
ES	3	1.914	143	2.877
GO	5	4.943	2.310	7.255
MA	2	848	49	1.698
MG	24	10.233	8.792	16.147
MS	2	836	229	941
MT	3	2.047	1.638	2.443
PA	2	1.383	536	1.324
PB	2	369	143	283
PE	8	9.391	1.728	6.091
PI	3	1.283	164	2.113
PR	15	8.466	7.218	7.575
RJ	16	12.279	1.906	15.000
RN	3	703	190	896
RS	16	10.468	5.253	13.939
SC	9	3.268	1.460	4.822
SE	1	842	14	2.462
SP	66	68.770	19.364	93.737
TO	1	299	256	204
Total	197	149.955	54.811	196.504



Sistema Embrio

Relatório do Sistema Nacional de Produção de Embriões

CRHAs por UF



FIV / população

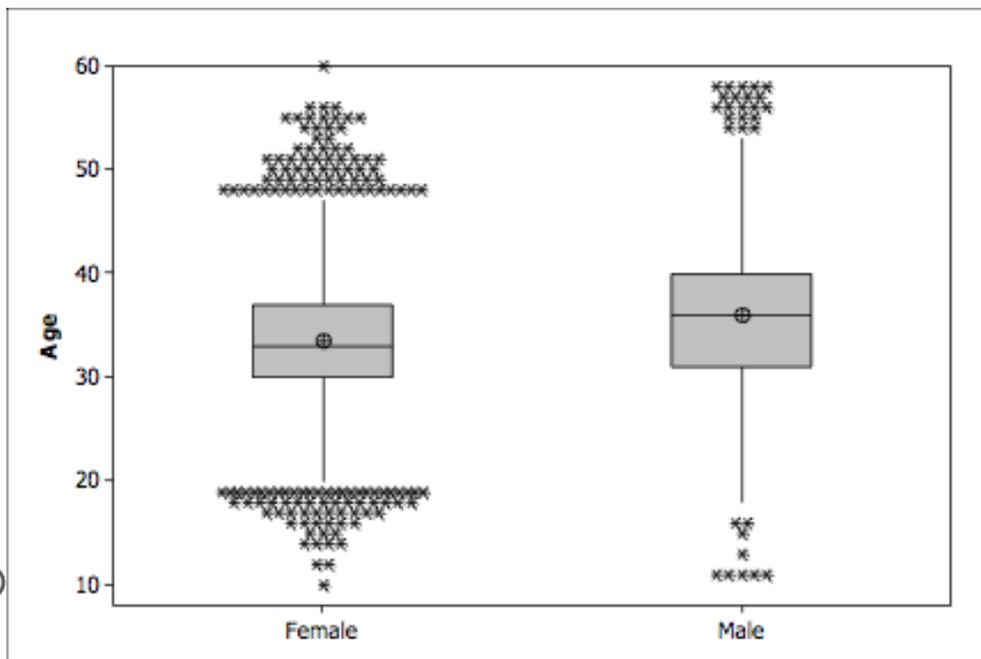
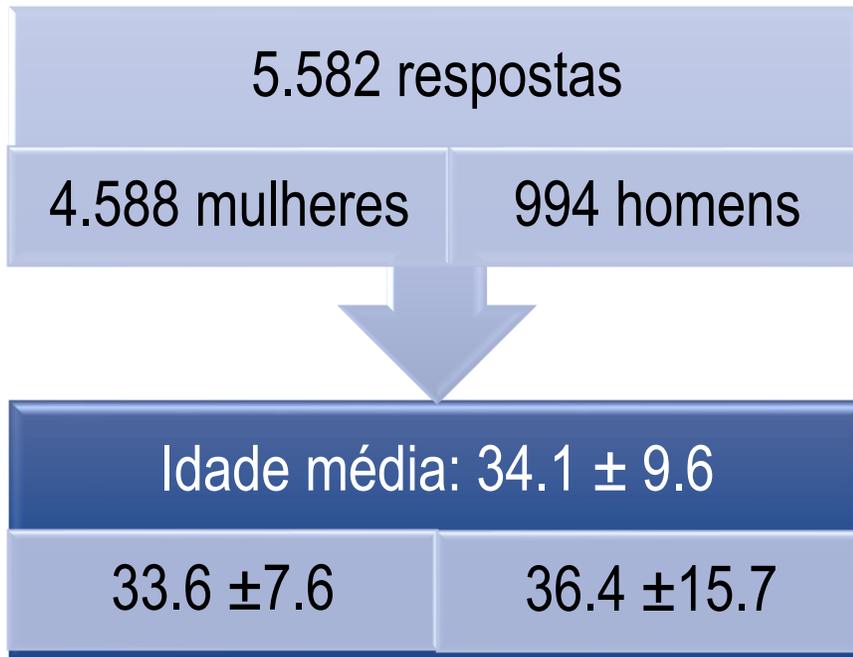
País	Pop. (milhões)	Ciclos FIV/ano	Custo (US\$)	FIV/milhão hab.
Israel	9	40.000	Público	4.400
Japão	120	420.000	3.5k	3.500
Austr./NZ	30	80.000	8k	2.700
Europa	750	750.000	10k	1.000
EUA	330	280.000	15k	850
Brasil	210	40.000	4k	190

Website survey

Indivíduos que visitaram o site do Fertility foram convidados a participar de uma pesquisa

“Qual é a sua principal preocupação em relação ao tratamento com fertilização in vitro?”

The screenshot shows the website for 'Centro de Fertilização Assistida' (Fertility Center). The header includes the logo, the name of the center, and '20 anos'. A navigation menu contains: A Clínica, Imagens da Clínica, Mídia, Atividades, Novidades, and Contato. The main content area features a sidebar on the left with a bar chart titled 'Resultados Fertility Confira nossos Resultados de Tratamentos' (years 2009-2012) and a circular graphic titled 'Saiba tudo sobre Infertilidade.' with a 'Clique aqui' link. The main content area has a large image of a building entrance with the caption 'Estudo brasileiro traça perfil dos doadores de gametas e embriões'. Below this is a short paragraph about assisted reproduction. On the right, there is a 'DESTAQUE' section about 'Super-ICSI' and an 'ENQUETE' (survey) section. The survey question is: 'Na sua opinião qual é o principal problema em fazer um tratamento de FIV (Fertilização In Vitro)'. The options are: Econômico (selected), Gravidez Múltipla, Religião, Preconceito Social, Sobra de Embriões, and Medo de Mal Formação na Criança. Below the options are fields for 'Sexo:' (set to Masculino), 'Idade:', and 'Profissão:'. At the bottom right, there are links for '> Ver resultado' and '> Enquetes anteriores', and a 'Votar' button.



ENQUETE

Na sua opinião qual é o principal problema em fazer um tratamento de FIV (Fertilização InVitro)

- Económico
- Gravidez Múltipla
- Religião
- Preconceito Social
- Sobra de Embriões
- Medo de Mal Formação na Criança

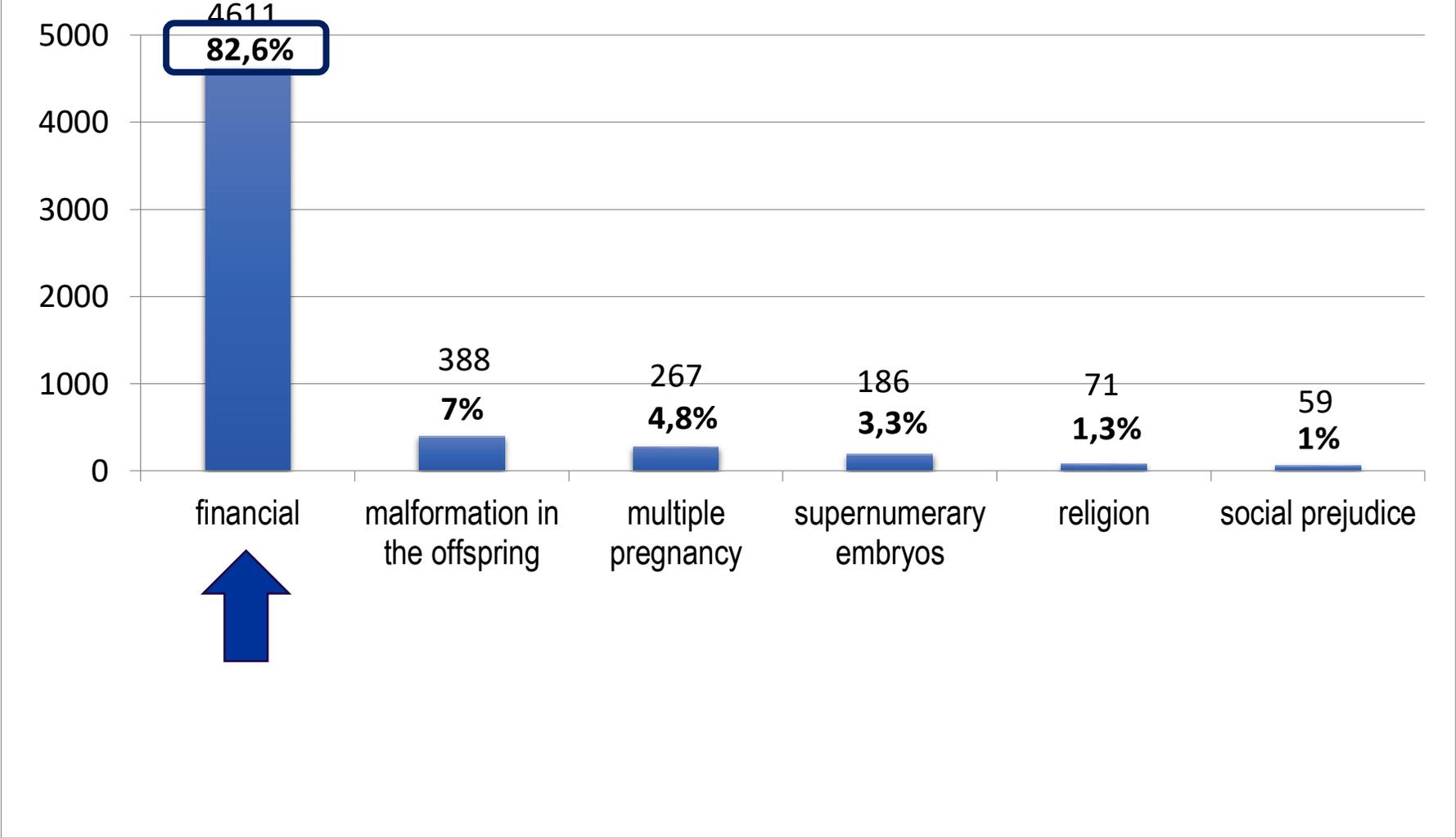
Sexo:

Idade:

Profissão:

[> Ver resultado](#)
[> Enquetes anteriores](#)

RESULT OF SURVEY





82,7% dos domicílios brasileiros têm acesso à internet

Há cerca de 152 milhões de usuários de internet no Brasil - 81% da população acima de 10 anos de idade do país.

87% dos usuários pesquisam produtos e serviços

70% de confiança nas opiniões expressas *online*

Mercado de M&A em RA no Brasil



**Grupo Solum comprou em 2019
o controle da Clínica Engravidada**



**Grupo Pátria comprou em
2023 a Clínica Semear**

PÁTRIA

semear
fertilidade



Relatório Semestral XP Private Equity II

Novembro / 2023

XP Private Equity II

Relatório Semestral – Novembro | 2023

Abaixo seguem as principais atualizações estratégicas e operacionais das companhias de portfólio do Fundo II.

Fertgroup

- Tese de Investimento, inovadora e disruptiva em saúde, objetivando consolidação de clínicas de reprodução assistida, incrementado a penetração de mercado, através de marketing educacional e democratização de acesso à Fertilização in Vitro (FIV);
- Maior rede de clínicas e laboratórios dedicada à reprodução assistida no Brasil, com **7 unidades presentes em 5 estados**, realizando mais de 10% dos ciclos do país;
- Reprodução assistida consiste em tratamentos de auxílio à fertilidade e reprodução humana, destacando-se a FIV e o congelamento de óvulos e embriões;
- Fertgroup foi criada pelo Fundo II em abril/2023, a partir da aquisição de 5 clínicas de referência em regiões geograficamente complementares: Fertility (SP), GEARE (PE e PB), Primórdia (RJ), Verhum (DF) e Vida (RJ). Dentre vários pontos em comum, destaca-se que todas as clínicas são referências em suas regiões e contam com sócios médicos de excelência e renome;
- Em conjunto, as 5 clínicas adquiridas totalizam aproximadamente R\$100 milhões de faturamento

FERTGROUP
MEDICINA REPRODUTIVA



FERTGROUP

MEDICINA REPRODUTIVA



Editorials**The Rapidly Changing World of Infertility Practice: Where will it lead to?**The CHR Voice¹ ^a¹ The Center for Human Reproduction, New York, NY 10021, USA

Keywords: industry, infertility, IVF

<https://doi.org/10.46989/001c.92514>

Journal of IVF-Worldwide

Vol. 2, Issue 1, 2024

- Durante os primeiros dias de fertilização *in vitro*, ***boas clínicas poderiam ser facilmente diferenciadas das piores com base nas taxas de gravidez clínica.***
- A principal razão era que ***ninguém conseguia engravidar as mulheres mais velhas ou, em geral, em casos mais difíceis.***
- Hoje, praticamente todos os centros de fertilização *in vitro* têm o conhecimento e as habilidades técnicas para conseguir a gravidez ***na maioria das pacientes com prognóstico bom e médio.***

Editorials

The Rapidly Changing World of Infertility Practice: Where will it lead to?

The CHR Voice¹ ^a

¹ The Center for Human Reproduction, New York, NY 10021, USA

Keywords: industry, infertility, IVF

<https://doi.org/10.46989/001c.92514>

Journal of IVF-Worldwide

Vol. 2, Issue 1, 2024

A maioria, no entanto, não tem as competências necessárias (e, francamente, o tempo) para tratar adequadamente a chamada população de mau prognóstico com a necessária “medicina de precisão”.

— STARTUPS

Arediana

Is a Digital Native Brand (DNB) born to improve Women's Health in all their life moments through friendly and referred content, ethical and science-based food supplements, and a strong Healthcare Professionals and Consumers Community



Sama

Is a solution to decentralize IVF by offering at-home monitoring and using local doctors, thus optimizing costs and increasing accessibility.



SYNCHRONY

Synchrony

Is an application that SYNCHRONIZES the patient, doctor and embryologist obtaining the best embryo transfer coordination.

Genotica

First marketplace to compare more than 1000 genetic tests from international laboratories.



Butterfly

Has developed a device to recover oocytes without the need for surgery nor anesthesia - a new paradigm in IVF.



Synergyne

AI technology to assess the receptivity of endometris in patients undergoing fertility treatments

IVF CYCLE

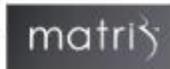
TRANSFER



Ndom



diagnosis and monitoring endometriosis



MatrisART

Non-invasive assessment of Endometrial function



PlusVitech

Metastatic Cancer treatment using NK1R inhibitor.



GenEmbryomics

Complete genome sequencing of the embryo to detect any type of abnormality, including de novo mutations not present in the parents



EmbryoCloud

Has developed a new embryo culture media that resembles the natural environment by including biological fluid components. In bovine it reduces the risk of large-calf syndrome and increases IVF pregnancy rates.

Incintas



Improves endometrial receptivity by delivering Progesterone directly into the woman's uterus and releasing it gradually.

ARTICLE

First babies conceived with Automated Intracytoplasmic Sperm Injection



BIOGRAPHY

Santiago Munné is Chief Innovation Officer at Overture Life. He has published over 260 peer-reviewed publications and multiple prize papers. He developed the first assays of preimplantation genetic testing for aneuploidy, obtaining the first pregnancies. Santiago Munné has cofounded Reprogenetics, Recombine, Phosphorus, MedAnswers, Overture Life and HoMu Health ventures.

Nuno Costa-Borges¹, Santiago Munné^{2,*}, Eduard Albó², Sergi Mas², Carolina Castelló¹, Guillem Giralt², Zhuo Lu³, Charles Chau³, Mònica Acacio¹, Enric Mestres¹, Queralt Matia¹, Laura Marqués⁴, Mariona Rius⁵, Carmen Márquez⁶, Ivette Vanrell⁷, Aïda Pujol⁸, Daniel Mataró⁸, Michelle Seth-Smith², Luis Mollinedo², Gloria Calderón¹, John Zhang³

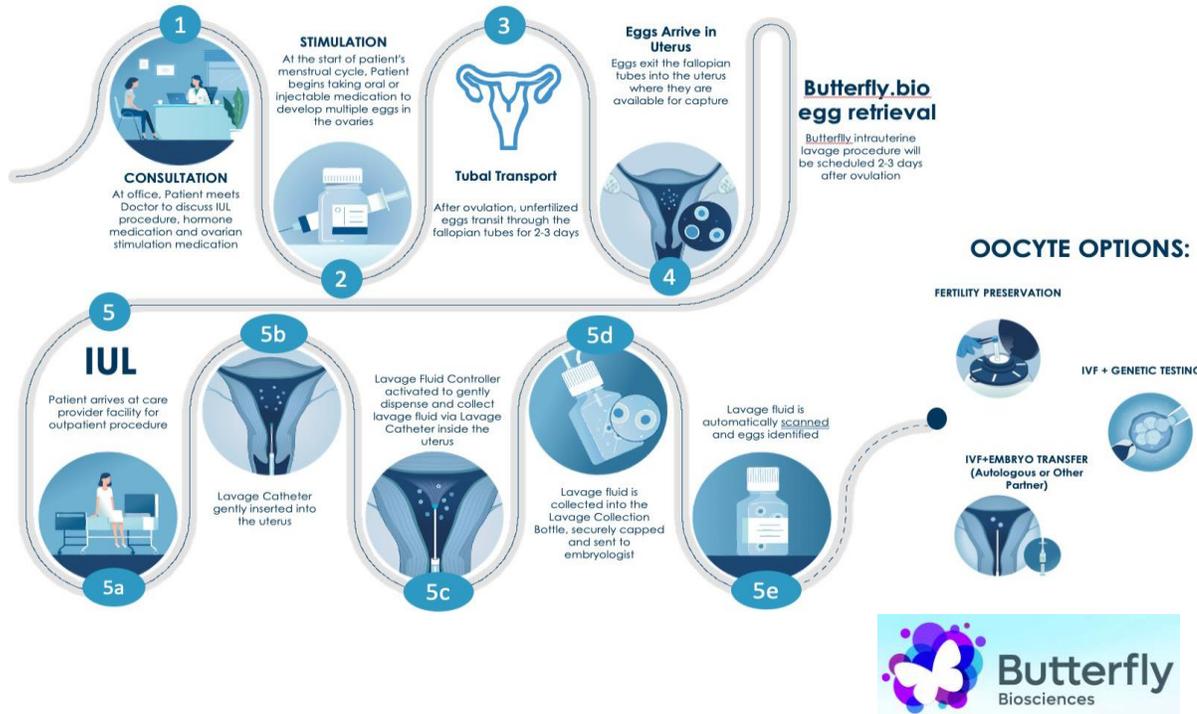


DAVITRI: Automated vitrification and warming

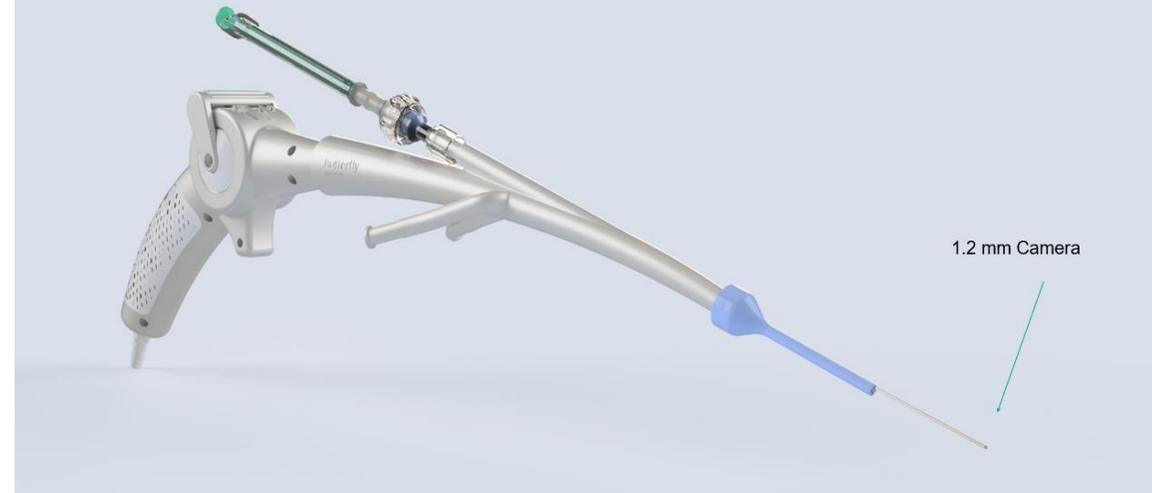


First PGT-A using human *in vivo* blastocysts recovered by uterine lavage: comparison with matched IVF embryo controls[†]

Santiago Munné^{1,2,3,*}, Steven T. Nakajima⁴, Sam Najmabadi^{5,6}, Mark V. Sauer⁷, Marlane J. Angle⁸, José L. Rivas⁶, Laura V. Mendieta⁶, Thelma M. Macaso⁵, Sarthak Sawarkar¹, Alexander Nadal⁹, Kajal Choudhary⁹, Camran Nezhat¹⁰, Sandra A. Carson³, and John E. Buster^{9,11}



Visual Embryo Transfer



Same platform can be used for VISUAL embryo transfer



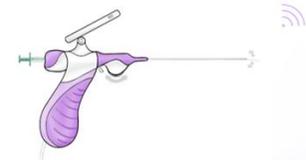
Butterfly SIS
for better IVF outcomes

Uterine Health Evaluation & Treatment
Q4 2024



Butterfly Lavage
for IVF cost reduction

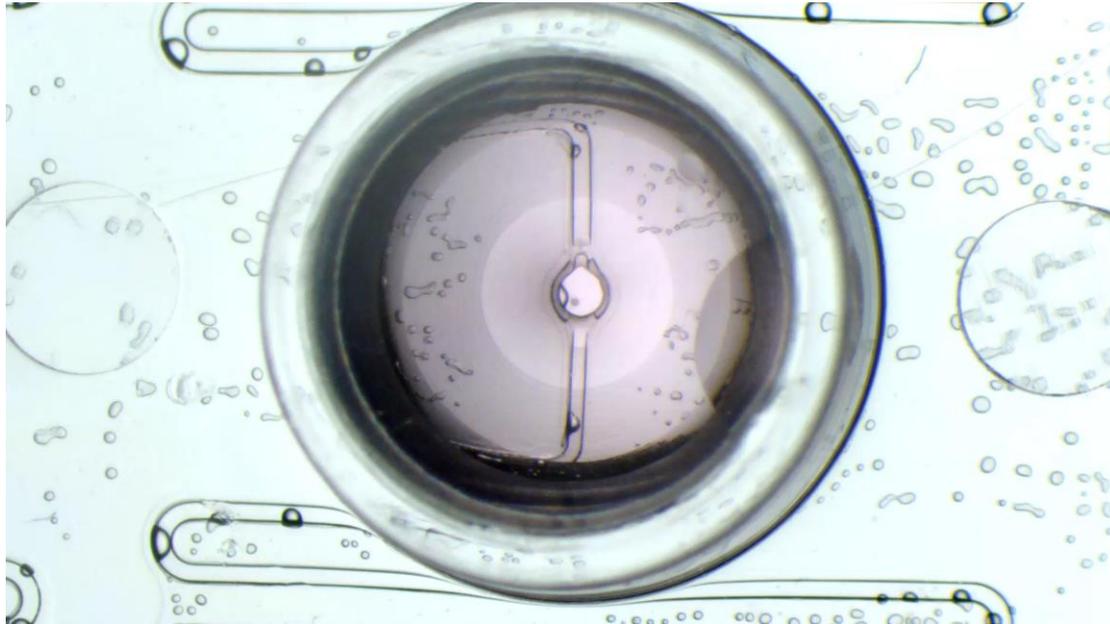
Non Surgical Egg Retrieval
Q4 2025



Butterfly Transfer
for IVF efficiency

Visual Embryo Transfer
Q4 2024

Automated egg denudation on an open-well



overturelife 

FERTGROUP |  **FERTILITY**



IMAGE BASED ARTIFICIAL INTELLIGENCE TOOL FOR GRADING OOCYTES

www.futurefertility.com

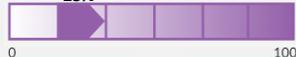
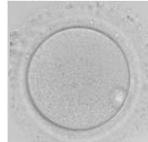
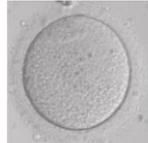
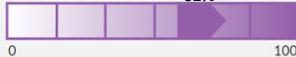


ID: 125455-55

Age | Date of Birth: 35 | January 15, 1986

Date of Retrieval: March 1, 2021

Straw: #straw_01

OOCYTE	PROBABILITY OF REACHING A BLASTOCYST	COMMENTS
	59% 	
#straw-01_0_2021-3-01_13.34.18 	23% 	
#straw-01_0_2021-3-01_13.34.18 	66% 	
#straw-01_0_2021-3-01_13.34.18 	61% 	

AULAS MINISTRADAS

2024

2023

2022

2021

2020

2019

2018

2017

2016

2015

<http://fertility.com.br/aulas-ministradas/>





Obrigado!

Edson Borges Jr.
www.fertility.com.br
E-mail: edson@fertility.com.br

